

Fachseminar Wein: ertragsorientiert verkaufen

Wie Sie die Nachfrage steigern, ohne aufdringlich zu wirken

Ziele

Sie glänzen mit Ihrem Fachwissen und steigern dadurch die Nachfrage, ohne aufdringlich zu wirken. Dabei spielen Emotionen eine wesentliche Rolle. Sie vermitteln Gästen Ihre eigene Begeisterung für Weine, auch ergänzt durch persönliche Erlebnisse mit namhaften Winzern. So wächst Vertrauen in Ihre Empfehlungen. Die Gäste geben gerne etwas mehr aus und Sie verkaufen ganz automatisch ertragsorientierter.

Inhalte

- Deutsche und internationale Weine im Vergleich
- Die richtige Wortwahl: Wein gezielt am Gast verkaufen
- Erweiterte Weinkenntnisse als Verkaufsbasis
- Professionalität beim Wein-Service
- Verkaufsfördernde Formulierungen für Ihre Weinkarte und -empfehlung

Referenten: Nicole Vaculik

Das Seminar kann auch als Inhouse-Seminar gebucht werden.

Termine

17.6.2021, 09:00 Uhr - 18.6.2021, 17:00 Uhr, BW-21-55, Bad Überkingen

18.11.2021, 09:00 Uhr - 19.11.2021, 17:00 Uhr, BW-21-155, Bad Überkingen

365,00 € Mitglieder

550,00 € Standard

oder

2 Gutscheine

inkl. Seminarunterlagen,
Verpflegung und
Zertifikat

zzgl. tw. MwSt.



DEHOGA Akademie
Hausener Straße 19
73337 Bad Überkingen

Telefon: (07331) 93250-0
Telefax: (07331) 93250-9
info@dehoga-akademie.de

DEHOGA
Akademie